INFORMACJA, al. Niepodległości 34, 61-714 Poznań, hol główny, tel.: 61 626 66 66; fax 61 626 67 44, e-mail: kancelaria@umww.pl

Potencjał i szanse rozwoju na rynku kanadyjskim

27 lutego w siedzibie UMWW odbyło się seminarium pn. „Potencjał i szanse rozwoju na rynku kanadyjskim”.

Maciej Sytek, Członek Zarządu Województwa Wielkopolskiego przedstawił Kanadę jako kraj przywołujący pozytywne skojarzenia, który również dla około milionowej społeczności Polaków stał się przyjaznym miejscem, zarówno pod względem biznesowym jak i społecznym. Maciej Sytek oraz Nicolas Lepage, Radca Handlowy Ambasady Kanady, podkreślili dobre relacje łączące oba kraje oraz przedstawili nowe możliwości współpracy w ramach Kompleksowej Umowy Gospodarczo-Handlowej UE-Kanada (CETA), przyjętej przez UE we wrześniu 2017 r. Maciej Sytek zachęcił zgromadzonych przedsiębiorców, aby nawiązali bezpośrednie kontakty.

Radca Lepage dokonał analizy stosunków dwustronnych Polska-Kanada, wskazał inwestycje kanadyjskie na rynku polskim oraz polskie inwestycje na rynku kanadyjskim. Szeroko omówił znaczenie Umowy CETA, w tym aspekty dotyczące dostępu do rynku kanadyjskiego dla wyrobów przemysłowych, produktów rolno-spożywczych i usług z UE, dostępu do zamówień publicznych dla przedsiębiorstw z UE, postanowienia dotyczące ochrony inwestycji, a także specjalny mechanizm rozwiązywania sporów w przypadku inwestycji zagranicznych w Kanadzie. Wskazał
na szereg czynników, które sprawiają, że Kanada jest bardzo silnym partnerem gospodarczym spośród krajów G7, wysoko ocenianym w rankingach OECD, „Forbes” czy „The Economist”.
Uczestnicy spotkania poznali także aspekty prawne dostępu do rynku kanadyjskiego, w tym zagadnienia związane z formami prowadzenia działalności gospodarczej oraz różnymi systemami prawnymi obowiązującymi w poszczególnych prowincjach Kanady. Nie mniej ważne okazały zagadnienia związane z dostępem do rynku z punktu widzenia pracowników, tj. uzyskiwanie wiz, w tym ułatwienia wynikające z podpisania Umowy CETA. Prezentacja obejmowała także informacje związane z różnicami kulturowymi i ich znaczenie w biznesie.

W panelu polskim przedstawiciele instytucji centralnych, tj. Ministerstwa Przedsiębiorczości i Technologii, Ministerstwa Rolnictwa i Rozwoju Wsi oraz Ministerstwa Finansów (Krajowa Administracja Skarbowa) przekazali najważniejsze informacje nt. CETA, z punktu widzenia polskiego przedsiębiorcy, w tym m.in. reguły pochodzenia towarów, przykłady dostępu do rynku dla poszczególnych produktów, ze szczególnym znaczeniem produktów rolno-spożywczych. Przedstawiciel Raben Polska Logistics Sea & Air zaprezentował kluczowe informacje dotyczące logistyki w eksporcie do Kanady, z uwzględnieniem wstępnych kalkulacji wysyłki kontenerów drogą morską i lotniczą.
W spotkaniu wzięło udział 30 przedsiębiorców z Wielkopolski, zainteresowanych nawiązaniem współpracy gospodarczej z partnerami handlowymi z Kanady.
Seminarium zostało zorganizowane przez UMWW oraz Biuro Radcy Handlowego Ambasady Kanady w Warszawie.

Fot. Artur Boiński / Monitor Wielkopolski


Wielkopolska
POTENCJAŁ I SZANSE ROZWOJU
NA RYNKU KANADYJSKIM




CANADA
Nicolas Lepage
Senior Trade Commissioner
Poznan - February 2018
Canada


Wielkopolska
POTENCJAŁ I SZANSE ROZWOJU
NA RYNKU KANADYJSK
Poznań, 27 lutego 2018 r.



Dziękujemy za odwiedziny i zapraszamy ponownie