

Jak zostać dostawcą U.S. Army w Polsce?

Spotkanie informacyjne dla przedsiębiorców

Data: 30 października 2025

Miejsce: Poznań

Godzina: 12:00

11:30 – 12:00 | Rejestracja i networking, poczęstunek kawowy

12:00 – 12:15 | Otwarcie spotkania

- Wstępne słowo od organizatorów
- Wstępne słowo o PLUS Ops (Ron Farkas)

12:15 – 12:30 | Perspektywy współpracy z U.S. Army w Polsce

- Historia obecności i rozwoju armii USA w Polsce (SOFA, EfP, AOR, EDCA, V Corp)
- Geografia działalności US w Polsce
- Lista najbardziej zapotrzebowanych towarów i usług

12:30 – 13:00 | Rejestracja firmy jako dostawcy U.S. Army

- SAM.gov – oficjalna baza dostawców USA
- USA Spending – platforma do sprawdzenia poprzednich kontraktów
- Kody NCAGE, DUNS i NAICS

13:00 – 13:30 | Rodzaje przetargów i wymogi dokumentacyjne

- Wyszukiwanie przetargów na SAM.gov
- RFI, RFP, RFQ
- Dokumenty dodatkowe (plan jakości, CV, wypełnienie dokumentów)

13:30 – 14:00 | Rodzaje kontraktów

- Umowa ryczałtowa (FFP)
- Umowa kosztorysowa z marżą (Cost-Plus)
- Umowa T&M (czas i materiały)
- Umowa ramowa (IDIQ) – **WEXMAC!**

14:00 – 14:45 | Przerwa obiadowa

14:45 – 15:00 | Uwarunkowania prawne współpracy z U.S. Army

- FARS / DFARS

- GSA
- PPI / PPL (polskie WOGi)

15:00 – 15:45 | Rozliczenia wygranych przetargów

- SOFA
- EDCA
- Zwolnienia z podatku VAT

15:45 – 16:30 | Wskazówki i rady dla przedsiębiorców

- Najczęstsze błędy przedsiębiorców
- Pomocne tipy i wskazówki

16:30 – 17:00 | Sesja Q&A oraz zakończenie spotkania